



DOTRZYJ DO SWOICH KLIENTÓW! Winpoint

Nie trać czasu na szukanie właściwego adresu klienta
lub nowych punktów sprzedaży. Po prostu działaj!





CZY MASZ CZAS WYKONYWAĆ **55 TYSIĘCY TELEFONÓW** MIESIĘCZNIE ABY WERYFIKOWAĆ DANE SWOICH KLIENTÓW?

Możemy Cię w tym wyręczyć, ponieważ zajmujemy się tym codziennie. Sprawdzamy każdy adres, telefon, przypisujemy współrzędne geograficzne adresom, oznaczamy w danych, kto jest płatnikiem, a do kogo powinno dotrzeć zamówienie.

Twój zespół skupi się na sprzedaży i pracy z nowymi klientami, a my podejmiemy kontakt z Twoimi kontrahentami w celu potwierdzenia i weryfikacji ich danych.

Anita Wojtanowska

marketing@sagra.pl

510 034 367

Czym jest Winpoint?

To baza aktualnych danych teleadresowych punktów sprzedaży detalicznej, pozwalająca dotrzeć szybko i bezbłędnie pod wskazany adres. Stale aktualizowana niweluje zbędne koszty. W każdej chwili można wybrać konkretnego klienta i podjąć żądane działania, np.: wykonać telefon, wysłać maila, czy też złożyć zamówienie. Baza dostępna tylko w ramach systemu Emigo.



Winpoint. Odzwierciedla rzeczywisty i spójny obraz punktów sprzedaży detalicznej w Polsce.

SUPERMARKETY



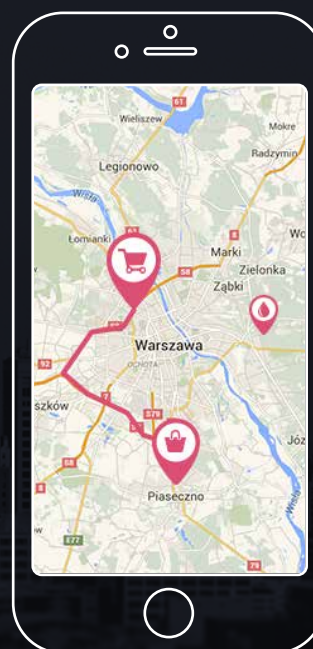
KIOSKI



SIECI SKLEPÓW & HURTOWNIE



APTEKI



DROGERIE



DYSKONTY



STACJE PALIW



SKLEPY OSIEDLOWE

Jakie działania zapewniają wysoką jakość bazy Winpoint?

- ▶ **WERYFIKACJA I STANDARYZACJA DANYCH** wg słowników własnych i GUS
- ▶ **DEDUPLIKACJA** eliminująca powtarzające się lokalizacje
- ▶ **AKTUALIZACJA** - dodawanie, usuwanie, zmiany danych
- ▶ **POSZERZANIE BAZY** - dodatkowe, niestandardowe dane
- ▶ **GEOKODOWANIE** - adresy ze współrzędnymi geograficznymi
- ▶ **AUTOMATYZACJA** - machine-learning
- ▶ **DOSTĘPNOŚĆ BAZY** - 24/7



Czy ze swoją obecną bazą możesz:



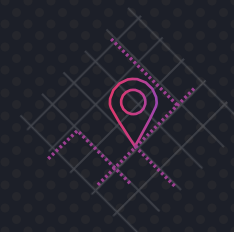
DOKONYWAĆ SEGMENTACJI?

Grupuj swoich klientów wg lokalizacji, typu, wielkości, obrotów, liczby kas, jakości współpracy, poziomu partnerstwa....



PROFILOWAĆ KLIENTÓW?

Docieraj ze swoją ofertą do właściwej grupy odbiorców.



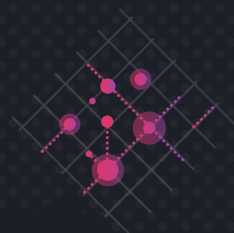
PLANOWAĆ TRASY?

Planuj trasy wizyt tak, aby szybko i skutecznie zrealizować swój target.



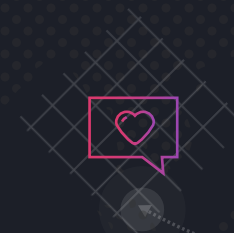
BUDOWAĆ REGIONY?

Twórz regiony sprzedaży zgodnie ze swoją strategią.



WYZNACZAĆ MIKRORYNKI?

Definiuj fragmenty rynku na tyle duże, aby ich zagospodarowanie przynosiło zysk, i na tyle małe aby konkurencji nie opłacało się do nich wchodzić.



BUDOWAĆ I ROZWIJAĆ RELACJE?

Utrzymuj wysoki poziom relacji z klientami pomimo rotacji Twoich Przedstawicieli.

Poznaj rynek

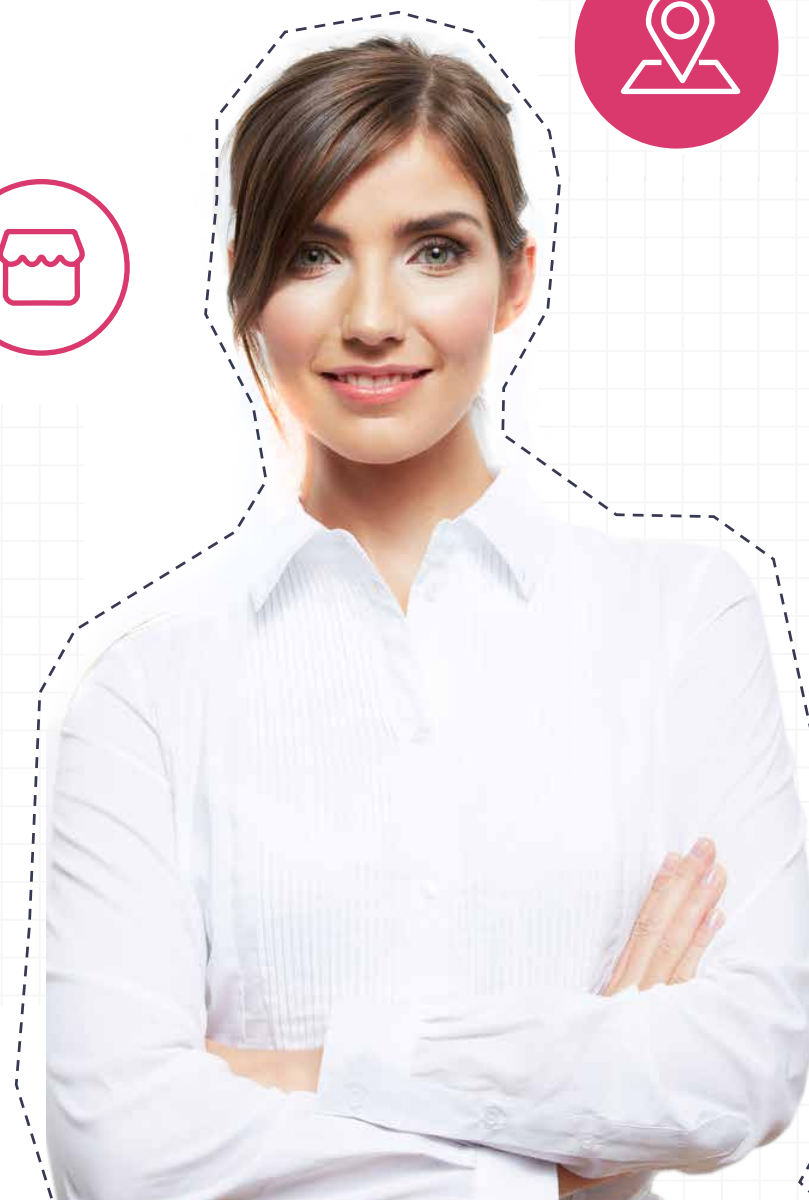
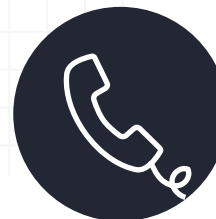
Winpoint dostarcza nazwy adresów i numerów telefonów. Poznajesz rynek, a w systemie Emigo planujesz działania sprzedażowe w oparciu o tę wiedzę.

Wyznaczaj prawidłowo terytoria sprzedaży lub modyfikuj już istniejące. Znajdź nowych, chłonnych nabywców, buduj relacje z klientami. Pogrupuj ich w segmenty. Oceń potencjały. Sprawdź, który z nich rokuje, by stać się wysoko potencjałowym. Dostosowanie oferty do każdego nabywcy bądź segmentu na podstawie gromadzonych informacji stanie się dużo łatwiejsze, a Twoje akcje promocyjne i marketingowe bardziej skuteczne.

 **WYZNACZAJ PRAWIDŁOWO TERYTORIA SPRZEDAŻY**

 **BUDUJ RELACJE Z KLIENTAMI**

 **OCENIAJ POTENCJAŁ KLIENTÓW**



Aktualizacja i zasilanie bazy

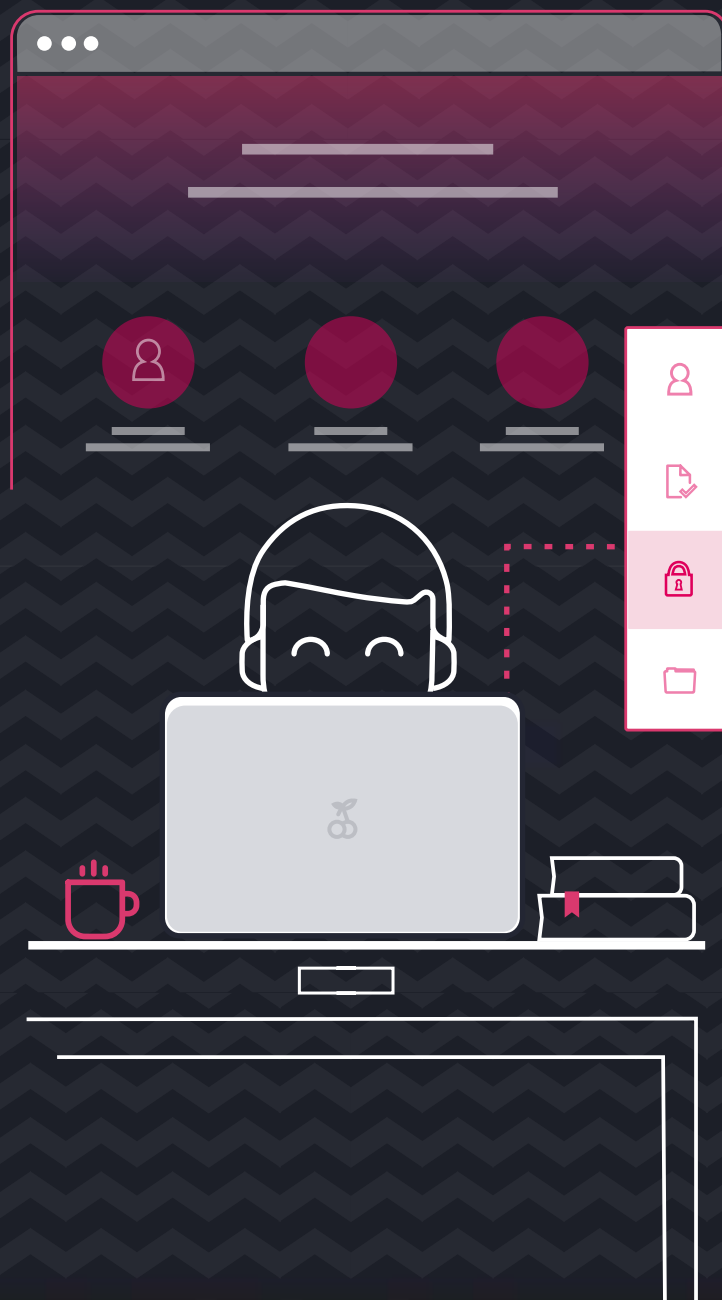
W ciągu roku w bazie Winpoint jest realizowanych blisko 120 tysięcy zmian zapewniających bezbłędne i kompletne dane. Od początku tworzenia usługi dokonaliśmy ponad milion zmian. Stała aktualizacja tak dużej ilości danych jest możliwa dzięki zastosowanym sposobom zasilania bazy z różnych źródeł:



Wiele źródeł zasilania bazy pozwoliło zbudować zbiór ponad 250 tysięcy aktywnych, poprawnych, unikalnych adresów.

Czy wiesz, że...

...każdego dnia na rynku powstają nowe firmy. Dzięki różnym źródłom zasilania danymi, takie zdarzenia nie umykają naszej uwadze, zatem korzystając z bazy Winpoint możesz obserwować zmiany na rynku i wykorzystywać ich potencjał do swoich działań.



NOWE FIRMY KONWERTUJĄ 2-3 RAZY LEPIEJ NIŻ FIRMY Z WIELOLETNIM STAŻEM.

Firmy będące na rynku wiele lat posiadają już nawiązane relacje biznesowe z wieloma dostawcami produktów i usług potrzebnych im do prowadzenia biznesu. Nowe firmy są chłonne i otwarte na dostawców, wystarczy tylko szybko reagować i przedstawiać im swoją ofertę!



Utrzymanie standardów bezpieczeństwa

Powtarzalny, dobrze zaplanowany proces gwarantuje niezawodność i spójność. Jednak w przypadku każdego zbioru danych nie można zapominać o bezpieczeństwie ich przechowywania i zasadach przydzielania uprawnień dostępu użytkownikom.

BEZPIECZEŃSTWO BAZY WINPOINT GWARANTUJĄ:

- ▶ **ROZBUDOWANE SYSTEMY ZABEZPIECZEŃ**
- ▶ **SERWERY CHRONIONE PRZED NIEPOWOŁANYM DOSTĘPEM**
- ▶ **BACKUP W TRYBIE CIĄGŁYM, CENTRUM ZAPASOWE**
- ▶ **SZYFROWANIE DANYCH W BAZIE I PODCZAS TRANSMISJI**
- ▶ **NAJWYŻSZY POZIOM KWALIFIKACJI ADMINISTRATORÓW
GIODO (ABI, ADO)**





*Kiedy zdecydujesz się zbudować solidną bazę teleadresową,
w oparciu o którą będziesz podejmował strategiczne decyzje biznesowe,
pozwól by podstawą Twoich działań była baza Winpoint.*

01**Czy Twoja baza danych**

*umożliwia precyzyjny targeting
i segmentację klientów według
dowolnych kryteriów?*

02**Czy masz dostęp**

*do wszystkich danych aktual-
nie działających sklepów che-
miczno-kosmetycznych i
spożywczych oraz posiadasz
ratingi punktów o najwyższym
potencjale sprzedażowym?*

03**Czy jesteś w stanie**

*śledzić przynależność danych
sklepów do sieci?*

Jeśli masz pytania albo jesteś gotów do rozmowy
o bazie Winpoint

510 034 367

PO PROSTU ZADZWOŃ.